

# К лидерству — через инновации

ОАО «Центральный научно-исследовательский институт «Циклон», входящий в состав холдинга ОАО «Российская электроника», занимается разработкой и производством оптоэлектронных систем. Сегодня он является единственным разработчиком и производителем неохлаждаемых тепловизоров в России. 95% продукции института имеет инновационный характер.

Наше интервью — с генеральным директором, главным конструктором ЦНИИ «Циклон», доктором технических наук, профессором Виктором Тарасовым.



V.V. Тарасов.

— Виктор Васильевич, системы технического зрения сегодня широко востребованы во всех отраслях экономики. При том что конкуренция на рынке весьма жесткая, Ваш институт активно завоевывает все новые позиции. Благодаря чему?

— «Циклон» ведет разработку и выпускает широкий спектр оптоэлектронных приборов и систем. Это и тепловизионные приборы различного назначения, и специальные низкоуровневые телевизионные камеры, и комплексные приборы, работающие одновременно в видимом и инфракрасном диапазонах.

Мы ведем «прицельные» разработки. Предварительные исследования и обсуждения с заказчиком, согласование характеристик и облика прибора позволяют получить ему требуемое изделие, а институту определенные гарантии сбыта.

По этой схеме разработаны портативные тепловизоры «Сыч» и «Скопа» для пограничной службы, изготавливаются тепловизионные прицелы для спецподразделений МВД, поставлен тепловизионный комплекс «Чеглок» для противопожарной службы МЧС БАО, позволяющий начальнику штаба пожаротушения видеть одновременно изображение происходящего с двух телевизоров, находящихся у бойцов внутри объекта.

— В Восточном административном округе, где находится Ваш институт,



Президент России В.В. Путин знакомится с тепловизионной техникой предприятия на пограничной заставе Желель.

активно поддерживаются инновации. Насколько важной оказалась поддержка местных властей в судьбе НИИ?

— Наша система предварительной работы с заказчиками не могла бы реализоваться без помощи администра-

ции округа. Благодаря ее участию у нас сложилось плодотворное сотрудничество с управлением МЧС округа, с правительством Москвы; на федеральном уровне тесно сотрудничаем с Пограничной службой ФСБ Рос-

сии, МВД. Много мы можем сделать для МЧС страны по приборам, необходимым при ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций и стихийных бедствий, для РЖД, «Газпрома». С помощью наших приборов можно обнаружить пострадавших в полной темноте, при задымлении, точно установить очаги возгорания и так далее.

— Хотелось бы услышать, что какое-то российское инновационное предприятие работает в идеальных условиях. Может быть, это Ваш институт?

— Пока, к сожалению, наша страна не дает инновационно направленным предприятиям тех стимулов и льгот, которые предоставляются в развитых странах.

Государственная политика в области инноваций формируется медленно. Сегодня на пути наших инновационных предприятий возникает немало преград. Активная позиция и поддержка нашей управляющей компании ОАО «Российская Электроника» сегодня позволяет вести инновационные разработки, преодолевая многочисленные преграды. Некоторые проблемы помогают решать местные власти, но остается немало тех, которые тормозят развитие таких предприятий.

Скажу только об одной проблеме, очень актуальной.

Известно, что большинство товаров и услуг приобретается сегодня на конкурсных, тендерных условиях. Од-

нако условия конкурсов ограничиваются в основном техническими параметрами, изложенными на бумаге, и ценой и не учитывают многие другие важные для заказчиков обстоятельства — наличие документации на изделия, проведенные испытания, в том числе и государственные, возможности ремонта и др.

Частую получается так: институт выставляет на конкурс, например, тепловизор, разработанный с учетом требований заказчика, прошедший испытания и уже находящийся в эксплуатации. Другая фирма предлагает теп-

ловизор иностранного производства с аналогичными параметрами, но дешевле, и побеждает. При этом всегда упускается один очень важный момент. Полное обслуживание и ремонт современной сложной, наукоемкой аппаратуры может осуществлять либо производитель, либо созданный им сервисный центр, поскольку для этого требуется знание всех конструктивных и технологических особенностей, что является частью ноу-хау. Поэтому в России весь ремонт тепловизионной техники иностранного производства сводится к ее отправке производителе-

лю, и ни о какой ремонтпригодности в течение длительной эксплуатации не может быть и речи. В результате такого «сервиса» цена тепловизора за 3—4 года эксплуатации удваивается.

Тогда встает вопрос — а стоит ли заниматься инновациями, если фирма «Рога и копыта» продает подобное иностранное изделие на два рубля дешевле? Многие отечественные инновационные производители, чья продукция не только не хуже, но зачастую и лучше, остаются за бортом.

И еще, о краеугольном камне развития наукоемких высокотехнологичных производств — финансировании. Если на Западе предприятия, вошедшие в разряд инновационных, получают государственную поддержку, то наши ее практически полностью лишены. У нас государственная программа инновационного развития есть, а государственного кредитования нет. Так, мы ведем много разработок для силовых ведомств, а кредитуемся в коммерческих банках. У нас есть немало заказчиков, которые готовы поддерживать научные исследования, но права их финансировать у них нет. А без развития технологической базы и теоретических исследований перспектива инновационных предприятий теряется очень скоро.

Завалов на пути инноваций в нашей стране очень много и, если их не разобрать безотлагательно, в области высоких технологий можно отстать навсегда.



Демонстрация приборов министру по делам ГО и ЧС Шойгу С.К.